

证券代码：301366

证券简称：一博科技

## 深圳市一博科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议	
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩说明会
	<input type="checkbox"/> 新闻发布会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 现场参观	
	<input type="checkbox"/> 其他_____	
参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后)	一、现场参会 鹏华基金 吴思源；南方基金 周简之； 二、线上参会 天风证券 冯浩凡；永赢基金 王文龙。	
时间	2024年05月28日上午10点—11点及下午15点—16点	
地点	现场及线上	
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总经理 王灿钟先生； 公司副总经理、董事会秘书 余应梓先生； 公司证券事务代表 徐焕青先生。	
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司简介介绍 公司目前专注于为客户提供高速 PCB 研发设计和 PCBA 研发打样、中小批量制造服务，近年来每年服务的客户超过 3,000 家，业务覆盖工业控制、网络通信、医疗电子、集成电路、人工智能、智慧交通、航空航天等多个行业领域。 公司成立于 2003 年，初期主要聚焦于 PCB 设计服务。公司深耕 PCB 设计业务二十余年，已建立行业领导地位，在高速、高密 PCB 设计领域具备突出的技术优势；公司 PCBA 制造服务定位于供应高品质 PCBA 快件，专注于研发打样和中小批	

量领域，具备 PCBA 柔性化制造及快速交付的能力。

凭借专业的 PCB 设计能力及快速响应的高品质 PCBA 制造服务能力，公司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点，为客户的产品研发及硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务，帮助客户缩短产品上市周期、降低研发成本、提高研发成功率。

## 二、问答环节

**问 1：公司 PCB 产品能否用于低空经济客户？具体有哪些客户？**

**答 1：**公司客户群体众多，2023 年度服务的客户超过 3,000 家，已与众多国内、国际知名企业建立了长期的合作关系，其中包括数家无人机或低空飞行器领域的客户，为其提供从 PCB 设计、仿真分析、元器件选型到 PCBA 制造的一站式服务，基于公司和客户的保密承诺，具体客户名称不便公开，敬请谅解。

**问 2：如何看今年下游领域的发展？**

**答 2：**从目前来看，今年公司研发端的订单仍在稳定增长。中小批量订单方面，受到客户需求端的影响，虽然有增长，但是增幅具有不确定性。

公司募投项目部分产线已投产，公司将继续努力开拓客户，加强与现有客户的合作深度，提高中小批量的业务收入。工业控制和网络通讯方面的客户，2023 年度给公司营收带来的贡献约为 60%，目前需求稳定恢复。人工智能、新能源汽车、集成电路、医疗电子方面的客户订单仍延续较快增长趋势。

**问 3：从 2023 年报数据来看，公司来自于人工智能、集成电路相关客户的营收增长显著，主要是哪些客户？**

**答 3：**公司人工智能类客户的收入，2023 年度占营收的比例不到 10%，但从 2023 年报数据来看，人工智能类客户订单同比往年显著增长，且从目前来看，增长趋势明显。公司跟人工智能相关的头部企业多有合作，主要提供 PCB 设计、SI/PI 仿真及后端的 PCBA 研发打样和中小批量制造。此类客户的业务范围主要包括语音识别、图片识别、机器人、机械臂、手术臂、智能制造等。

集成电路方面，公司与国内外众多芯片公司合作，在高速 PCB 设计、SI/PI 仿真

分析方面为其提供技术服务，同时也为其芯片测试板、客户参考板提供包括 PCB 设计及 PCBA 物料选型、焊接加工、性能测试等一站式硬件创新服务。其芯片产品推向市场后，也会为我司带来与之相关的方案公司、产品公司的订单。具体客户信息请详见公司相关信息披露。

**问 4：公司跟英伟达、AMD 的具体合作有哪些？**

**答 4：**由于客户保密协议要求，具体的合作项目信息不方便透露。

**问 5：公司跟华为是否有合作？**

**答 5：**受限于客户的保密协议限制，非经客户允许，相关交易的具体信息不便透露。

**问 6：去年国产 CPU 的项目，主要是哪些客户？**

**答 6：**主要是以信创为主，包括飞腾、龙芯、兆芯、海光等。

**问 7：公司产能足够吗？**

**答 7：**公司珠海募投项目基建已经完成，产能正在逐渐释放中。公司控股的珠海邑升顺 PCB 板厂，预计今年下半年投产。公司将继续努力开拓客户，加强与现有客户的合作深度，提高中小批量的业务收入，助推公司营业收入进一步增长。同时公司将进一步提高 EMS 生产效率，用及时、快捷、高质量的服务满足客户的需求，以一站式解决方案实现为电子产品研发提供最优最快的服务。

**问 8：二季度需求，跟一季度相比如何？**

**答 8：**目前来看，订单增长的趋势仍在延续，具体数据请以公司披露的定期报告数据为准。

**问 9：公司自成立至今，为什么还是以 PCB 设计为主，不涉及 PCB 板制造？**

**答 9：**公司 PCB 设计类的客户都是终端产品客户，属于研发服务性质。公司为贴近客户提供服务，在北京、上海、天津、重庆、广州、成都、杭州、长沙、珠海等产业链发达的地区设置了 PCB 设计分部。在全球 PCB 设计细分行业，公司不管是在设计团队人数、还是技术优势等方面，均在行业前列。

我们的 PCB 设计完成后，先将设计图稿交付客户验收，至于后面客户是委托公司

进行 PCB 制板还是委托其他板厂，客户具有选择权。

基于打通产业链考虑，公司已增资控股了珠海市邑升顺电子有限公司，目前正在建设 PCB 高端研发快板厂，该板厂预计 2024 年下半年投产，届时将补齐公司自身产业链供应链短板，实现 PCB 设计-PCB 制板-元器件选型-焊接组装测试等一站式硬件研发创新服务，夯实自身行业地位，以更好地满足客户对公司产品及服务快速响应的市场需求，为公司提供良好的投资回报和经济效益。

**问 10：公司 2024 年的业绩增长点有哪些？**

**答 10：**公司管理层积极引导销售部门努力开拓目标客户，近期业绩的主要增长点有：1、珠海募投项目整体产能的释放以及汽车电子、服务器及算力专用产线投产带动的订单增量；2、控股子公司珠海邑升顺新建的 PCB 产线预计在下半年投产；3、投资新建的天津 PCBA 产线也将于三季度投产；4、资深 PCB 设计工程师数量及效率的提升，业界领先的珠海、深圳的高速实验室的完善，不仅带动设计订单的增长，也能有效拉升 PCBA 生产订单的增长；5、随着人工智能带动的服务器、算力卡以及新能源汽车客户需求增长带来的订单增量，公司已为此类订单的增长做好充足技术及产能的储备。

附件清单(如有)

无

日期

2024 年 05 月 28 日